



Mit mehr als 300 elektrischen Triebwagen und 100 Bussen erbringen wir mit über 2.500 Mitarbeitenden an 5 Standorten gemeinsam Nahverkehrsleistungen in Karlsruhe und Umgebung. Hierbei stellen wir als Gründer und Erfinder des „Karlsruher Modells“ den reibungslosen operativen Betrieb unserer Eisenbahn- und Stadtbahnleistungen in unserem rund 600 km großen Schienennetz sicher. Über 170 Millionen Kunden nutzen jährlich unsere Dienstleistungen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Persönlichkeit, die gemeinsam mit einem motivierten Team die Weichen für die Zukunft des Unternehmens stellt.

## Referent\*in der Leitung Vertrieb (m/w/d) in Teilzeit (50%)

Referenznummer: 2024\_133

Die Stelle ist befristet für zwei Jahre.

### UNSER ANGEBOT

- Eine verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Herausforderung in einem engagierten Team
- Gutes Betriebsklima
- Offene Kommunikation
- Wertschätzende Führungskultur
- Umfassende, systematische Einarbeitung
- Bezahlung nach dem Bezirkstarifvertrag für die kommunalen Nahverkehrsbetriebe Baden-Württemberg (BzTV-N BW)
- Eine attraktive betriebliche Altersversorgung (ZVK)
- Zukunftsorientiertes Arbeiten mit modernen Technologien
- Kontinuierliche Möglichkeiten zur Weiterbildung
- Vergünstigtes Essen in unserer Kantine
- Interessante Vergünstigungen bei der Nutzung unserer Verkehrsmittel

### IHRE VERANTWORTUNG

- Unterstützung der Vertriebsleitung im operativen Geschäft: z. B. Vertragsmanagement, Anfragen, z. B. von Kunden, der Politik, der Geschäftsführung, anderen Abteilungen und Unternehmen, beantworten: Eigenständig Daten und Informationen zusammentragen, mit den Beteiligten abstimmen und empfängerorientiert final aufbereiten
- Organisatorische Unterstützung der Vertriebsleitung: u. a. Terminkoordination, Protokollführung in diversen Terminen, Organisatorisches rund um das Personal
- Unterstützung der Sachgebietsleitungen und Teamleitungen bei vereinzelt Themen nach Bedarf
- Eigenverantwortliche Bearbeitung von Themen im Vertrieb, z. B. Vertriebsanweisungen für Mitarbeiter\*innen im Kundenkontakt, Key Account Jobticketkunden
- Aktive Koordination, Mitarbeit in und Leitung von Projekten, z. B. Optimierung und Dokumentation von Vertriebsprozessen
- Führung und Betreuung von studentischen Aushilfskräften und Praktikanten
- Vertriebscontrolling: Bearbeiten von Ad-hoc-Anfragen in diversen IT-Systemen, Präsentationsreifes Aufbereiten von Daten, Erstellen von Berichten z. B. für Aufsichtsratssitzungen
- Ausarbeitung strategischer Unterlagen und Entscheidungsvorlagen
- Vertreten der Interessen des Vertriebs und der Vertriebsleitung gegenüber externen und internen Partnern

### IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft oder einer ähnlichen Fachrichtung
- Erste Berufserfahrungen sind von Vorteil, gerne auch Berufseinsteiger\*innen
- Erfahrungen im Vertrieb/Marketing sind von Vorteil
- Erste Projektmanagementenerfahrungen sind von Vorteil
- Sie behalten den Überblick in komplexen Aufgabenstellungen und in stressigen Situationen – täglich wechselnde Aufgaben mit wechselnden Prioritäten
- Eigenverantwortliche, selbstständige, zuverlässige, ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Motivation, Verantwortungsbewusstsein und Durchsetzungsfähigkeit
- Begeisterungsfähigkeit: Neue Herausforderungen und Veränderungen sind für Sie Chancen
- Hohe kommunikative Fähigkeiten und sicheres Auftreten
- Organisationsfähigkeit und Hands-on-Mentalität
- Sie sind ein Teamplayer
- Für Sie steht der interne und externe Kunde im Fokus Ihres Handelns
- Kenntnisse in SAP und von weiteren EDV-Systemen sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Word, MS Excel, MS Power Point und Outlook

### INSIGHTS FÜR ALLE INTERESSIERTEN PERSONEN

Immer donnerstags von 16:00 – 17:00 Uhr informieren wir digital über die vielfältigen Einstiegs- und Karrieremöglichkeiten in unseren Unternehmen und geben einen Einblick in das Bewerbungsverfahren. Gleichzeitig erfahren Sie, wie der Onboarding-Prozess bei uns abläuft und welche zusätzlichen Benefits Sie neben der Arbeit in einer spannenden Branche bei uns erwarten.



**Einfach QR-Code scannen und mehr erfahren.**

**Link zur Veranstaltung:**

[Klicken Sie hier, um an der Besprechung teilzunehmen](#)

Finden Sie sich in diesem Anforderungsprofil wieder und möchten Sie die Chance bei einem modernen Verkehrsunternehmen nutzen, dann freuen wir uns auf Ihre **Bewerbung bis zum 29.09.2024 unter Angabe der Referenznummer** an die folgende Adresse: [bewerbung@vbk.karlsruhe.de](mailto:bewerbung@vbk.karlsruhe.de).

Weitere Informationen über unser Unternehmen finden Sie auf [www.vbk.info](http://www.vbk.info). Für nähere Auskünfte zur Stelle steht Ihnen Sara Kozalan-Stroh unter 0721/6107-7785 gerne zur Verfügung.

Wir setzen uns für Chancengleichheit ein.